



Sehr geehrte Damen und Herren,

**Marketing ist ein „hartes Brot“. Kontakte zu Vertriebspartnern und Kunden zu gewinnen ist aufwendig, zeit- und auch kostenintensiv. - Lassen Sie Ihre Geschäftspartner zu sich kommen! Zum siebten Mal in Folge planen wir einen Auftritt auf der Hannover Messe Industrie (25.04.-29.04.2015).**

**Die Vorteile eines geförderten Gemeinschaftsauftritts sind eine große Chance für jedes Unternehmen.**

#### **Modalitäten für Mitaussteller: Welche Vorteile bietet ein Gemeinschaftsstand?**

Wir als WIN sind überzeugt davon, dass der Auftritt auf einem Gemeinschaftsstand viele Vorteile gegenüber einem Einzelstand hat. Zum Beispiel:

- Der Stand ist vom Gesamterscheinungsbild her größer und wirkt einladender.
- Ein Standmanagement kümmert sich um viele Dinge, so dass viele Dinge sowohl im Vorfeld als auch während der Messe nicht selbst erledigt werden müssen.
- Die Aussteller können untereinander Geschäfte machen und sich gegenseitig den Kunden/Standgästen empfehlen.
- Ein Standflyer kann in höherer Stückzahl gedruckt und über mehr Multiplikatoren verteilt werden. Gemeinsame Pressearbeit wirkt besser, auch in der Heimatregion.
- Die Auftrittskosten reduzieren sich, weil zum Beispiel nur eine Küche bzw. ein Empfang für alle Mitaussteller vorgehalten werden muss.
- ...

Sie sehen, ein Gemeinschaftsstand bietet etliche Vorteile. Deshalb richtet das Land Niedersachsen regelmäßig zwei solcher Stände auf der Hannover Messe ein und fördert dadurch die Unternehmen. Im kommenden Jahr ist der Erste in Halle 27 positioniert, in der die internationale Leitmesse „Energy“ ihren Platz hat. Der Zweite befindet sich in der Halle 6, in der es um industrielle Zulieferungen und Leichtbau geht.

#### **Fördermöglichkeiten: Was bietet das Land an finanzieller Unterstützung?**

Kleinere und mittlere Unternehmen erhalten darüber hinaus auch die Möglichkeit, die Plätze auf diesen zwei Landesständen zu besonders vergünstigten Bedingungen zu bekommen. Ein Highlight ist, dass junge Unternehmen zum Beispiel für eine Messewoche nur Standgebühren in Höhe von 1.700,00 € zzgl. 19% MwSt. auf dem Landesstand Industrial Supply zahlen. Es lohnt sich also, einen Blick zu riskieren! Detailinformationen zu den Landesständen finden Sie auf den jeweiligen Websites der Standmanagements:

- Landesstand „Energy“:
  - o [Projektwebsite des Standmanagements](#) (innos – Sperlich GmbH)
  - o [Ausstellerunterlagen „Energie aus Niedersachsen“](#)
- Landesstand „Industrial Supply“:
  - o [Projektwebsite des Standmanagements](#) (FAIRworldwide)
  - o [Allgemeine Ausstellerinformationen](#)

Darüber hinaus möchten wir Ihnen auch noch einen dritten Gemeinschaftsstand vorstellen, der nicht über durch das Land gefördert wird. Nachdem wir 5 Jahre lang auf

Gemeinschaftsständen der Beuster Unternehmensberatung GmbH aufgetreten sind und dort sehr positive Erfahrungen gemacht haben, möchten wir Sie auch auf den Gemeinschaftsstand Norddeutschland dieses Unternehmens aufmerksam machen:

- Projektwebsite Gemeinschaftsstand Norddeutschland
  - o [Projektwebsite des Standmanagements](#) (Beuster Unternehmensberatung GmbH)
  - o [Ausstellerunterlagen](#)

### **MitAussteller-Statements: Was es den Teilnehmern gebracht?**

Seit 2010 haben wir und unsere MitAussteller sechs Jahre lang sehr positive Erfahrungen auf der weltgrößten Industriemesse gesammelt. Gemeinsam wurde Werbung für den jeweiligen Betrieb und Standortmarketing für den ganzen Wirtschaftsraum Mittelweser betrieben. Wenn Sie mehr über solch einen Gemeinschaftsauftritt wissen wollen, können Sie sich [hier](#) den Messe-Rückblick Hannover Messe 2013 herunterladen. Hier aber schon einmal einige Fazits unserer damaligen Partner:



- „Die Beteiligung hat ECM Aufträge in größerer Zahl und einen neuen Vertriebspartner im Raum Köln eingebracht. Der Erfolg liegt darin, dass ECM mit ihren Produkten jeden anspricht, da jeder in irgendeiner Art und Weise Energie braucht und sich doch von den großen Energiekonzern unabhängig machen möchten. ECM ist sehr zufrieden und wird sich auch in 2014 wieder als MitAussteller auf der Hannover Messe beteiligen.“

*Eckard Mai, Geschäftsführung ECM Energy Consulting Mai GmbH*



„Galore Flightcase GbR konnte während der Hannover Messe einen prestigeträchtigen Großauftrag aus dem Aviation-Bereich und etliche weitere Aufträge akquirieren. Des Weiteren hat es bereits kurz nach der Messe etliche Kooperationen mit einem Gemeinschaftsstand-MitAussteller gegeben, so dass der Auftritt für uns ein Erfolg war. Eine Teilnahme am Gemeinschaftsauftritt ist wirklich empfehlenswert.“

*Dirk Warmbold, Geschäftsführung Galore Flightcase GbR*



„Wir haben auf dem Stand Besuch von der Geschäftsführung eines größeren Unternehmens bekommen, die vorher jahrelang unsere Terminanfragen abgelehnt hatte. Zusätzlich konnten etliche weitere Kontakte geknüpft werden, mit Sitz im In- und Ausland. Unsere Firma steht ein Jahr lang im Ausstellerverzeichnis, das häufig bei Lieferanten-Suchen genutzt wird. Die Hannover Messe 2013 hat sich gelohnt, wir werden auch 2014 wieder dabei sein.“

*Thorsten Peiser, Geschäftsführung Peiser electroanlagen gmbh*

### **Haben Sie noch Fragen? Oder möchten Sie sich gerne beteiligen?**

Ansässigen Unternehmern und Unternehmerinnen wird die Möglichkeit gegeben, sich im Rahmen der Veranstaltung einen Eindruck vom Gemeinschaftsauftritt zu verschaffen, mehr über die Beteiligungs- bzw. Förderkonditionen zu erfahren und sich mit den aktuellen WIN-MitAusstellern über ihre Erfahrungen auszutauschen. Nutzen Sie diese

Gelegenheit und prüfen Sie, ob Ihr Unternehmen die WIN im kommenden Jahr als Mitaussteller begleiten möchte!

**Haben Sie Interesse dabei zu sein? – Dann rufen Sie mich an!**

Mit freundlichen Grüßen  
Im Auftrag

Jan Cord Ziegenhagen  
Projektmanagement

WIN Wirtschaftsförderung  
im Landkreis Nienburg/Weser GmbH  
Rühmkorffstr. 12  
31582 Nienburg

Tel. +49 (5021) 88 77 72 - 3  
Fax +49 (5021) 88 77 72 - 1  
ziegenhagen.jan@win-nienburg.de  
www.win-nienburg.de

–  
Geschäftsführerin: Uta Kupsch  
HRB 201122  
Amtsgericht Walsrode

